# Que veut dire "Faire un tour sur un projet" pour un nouveau client (en tant que PO)

#### 1. Est ce que tu mesures ?

Les outils d'analyse sont ils installes :

- GA

Y a-t-il au moins 50 visiteurs / jour sur le site ?
Bounce rate sur le site en général et sur les LP
Temps moyen d'une session
Quels canaux d'acquisition de trafic alimentent le site
Répartition trafic mobile / desktop - le bounce rate est il similaire entre les 2 ?
Le client a t il déjà fait des campagnes Google Ads, facebook, LinkedIn, etc. ? Si oui quelle performance peut-on en déduire ?

# - GSC

Ranking

Quels mots clés amènent le plus de trafic Potentiel mots clés inexploités

- Hotjar

Heamap déjà en place ? Si oui quelles observations ? Recordings déjà en place . Si oui, quelles observations ? Comment est la user experience ?

- GTM

Rien à analyser ici mais c'est l'outil qui permet de gérer les autres outils de la toolstack

### 2. Comment performe ton site web:

Parcourir la LP avec notre grille d'évaluation :

https://drive.google.com/file/d/1GnhgDaHmT0hL99IOPsxlt9UpO1YleGZ1/view?usp=sharing

Le site est il bien en responsive ? parcourir le site en mobile

La structure des titres des LP est-elle bien faite ? (H1, H2, H3)

Y a t il un CTA et l'action est-elle claire?

## 3. Que trouve-t-on sur moteurs de recherche / Google

Utiliser la barre Google avec la requete site:www.example.com" : les titre et metadescriptions sont il bien structurés ? Quelles optimisations sont envisageables ?

Faire une requête avec les mots clés du client (si necessaire dans les différentes langues) :

- quel ranking
- qui sont ses compétiteurs
- résultats locaux ? (map googlemaps)

#### 4. Es-tu sur les réseaux sociaux ?

Facebook, Insta, autres

Fréquence des posts, types de posts, interactions sur les posts, etc.

Révision #8 Créé 26 November 2020 08:19:34 Mis à jour 27 May 2022 09:45:12 par Jean-Paul Diaz-Caneja